



George Ilie

Manager vanzari - Showroom Favilla - ExteriorChef

București

Date contact

Email: gilie_rom@yahoo.com

Tel: +40754662452

Oraș: Bucuresti

Despre mine

25 de ani de experiență în vânzări B2C și mobilier premium, specializat în consultanță personalizată și managementul întregului flux comercial – de la proiectare până la livrare și montaj. Am colaborat cu branduri internaționale de prestigiu precum Scavolini, Natuzzi, Gaggenau, OFoutdoorkitchen, Molteni, Poliform, Calligaris, Porada, Warendorf si altele, activând atât ca manager de showroom, cât și ca trainer. Orientat spre excelență, aduc un mix echilibrat de leadership aplicat, expertiză tehnică și comunicare eficientă, cu scopul de a crea valoare reală pentru clienți și echipă.

Experiență profesională

Experiență pe departamente

Vânzări: **25 ani**

Educație / Training / Arte: **15 ani și 6 luni**

Oct 2022 - prezent

3 ani și 5 luni

Manager vanzari - Showroom Favilla - ExteriorChef

București | Vânzări | Comerț / Retail

Am gestionat întregul proces din cadrul unui showroom specializat în mobilier la comandă Italia, segment premium-lux. Responsabilitățile mele au inclus: consultanță și consiliere personalizată a clienților, efectuarea măsurătorilor la locație, elaborarea propunerilor de proiect și ofertelor comerciale, negocierea contractelor, gestionarea comenzilor către furnizori, emiterea facturilor, organizarea transportului și coordonarea livrării. Am asigurat o relație eficientă și transparentă cu clienții, menținând un standard ridicat de calitate și profesionalism în fiecare etapă a procesului.

Abilități și competențe dobândite:

Sales Management, Sales, proiectare mobilier, Design interior, metron, proiectare mobila, comunicare relationare, sales trainings, negociere vanzare, kitchen designer, vanzare negociere contracte, vânzarea B2C, comunicare vanzari, specialist mobila bucatarie, contractare si ofertare, Virtuo (VR)

Sep 2010 - prezent

15 ani și 6 luni

Trainer vanzari - Supermobila

București | Educație / Training / Arte | Comerț / Retail

Sesiuni de training axate pe mobilier de bucătărie la comandă, completate de soluții de mobilier pentru întreaga locuință, toate din segmentul premium-lux. Prezentările au avut un caracter aplicat, fiind structurate pe baza experienței mele directe în vânzări și proiecte personalizate, de la identificarea nevoilor clientului și oferirea de soluții funcționale și estetice, până la realizarea ofertelor, negocierea contractelor și gestionarea comenzilor. De asemenea, am inclus în formare aspecte legate de măsurători, proiectare, relaționarea cu furnizorii, utilizarea platformelor digitale pentru e-facturare și e-transport, precum și organizarea livrărilor și a montajelor. Am dezvoltat materiale de training adaptate atât produselor, cât și contextului real de lucru din showroom, cu scopul de a consolida o abordare profesionistă, orientată către client și soluții de calitate.

Abilități și competențe dobândite:

Project management, Vanzari, Training, Trainer, Design interior, metron, proiectare mobila, Public speaking, educatie/training, marketing si comunicare, comunicare relationare, training coaching, winnerdesign

Noi 2020 - Oct 2022

2 ani

Project Manager - KitchenTotalSolution (Gaggenau/Warendorf)

București | Vânzări | Comerț / Retail

Consiliere specializată în produse premium Gaggenau și mobilier de bucătărie Warendorf, realizare proiecte personalizate, ofertare, contractare și coordonare completă a procesului de achiziție

Abilități și competențe dobândite:

proiectare si implementare, implementare proiecte, Sales, Design interior, metron, proiectare mobila, communication, kitchen designer, vanzare negociere contracte, cursuri vanzari comunicare, proiectare design mobilier, winnerdesign

Oct 2019 - Oct 2020

1 an și 1 lună

Reprezentant vanzari - SiPro

București | Vânzări | Comerț / Retail

Abilități și competențe dobândite:

KitchenDraw, Facturis, proiectare mobilier, Design interior, abilitati de comunicare si relationare, kitchen designer, vanzare negociere contracte

Apr 2016 - Sep 2019

3 ani și 6 luni

Project manager - Atelier13 IP-ID (Scavolini)

București | Vânzări | Comerț / Retail

Abilități și competențe dobândite:

KitchenDraw, implementare proiecte, proiectare mobilier, Design interior, metron, proiectare mobila, design mobilier, cresterea vanzarilor, vanzare negociere contracte

Mai 2001 - Oct 2015

14 ani și 6 luni

Manager showroom mobilier (Iasi, Constanta, Bucuresti) - Class Living / Class Mob

București | Vânzări | Comerț / Retail

Coordonarea activității generale a showroom-ului specializat în mobilier de casă premium, importat din Italia. Responsabil de organizarea echipei de vânzări, supervizarea proiectelor personalizate, relația cu furnizorii internaționali, gestiunea comenzilor, ofertare, contractare, precum și optimizarea experienței

clienților în showroom. Implicare directă în procesele de consiliere, design, livrare și montaj, cu accent pe calitate, estetică și eficiență operațională.

Abilități și competențe dobândite:

Vanzare, giotto, Design interior, Vanzari directe, metron, proiectare mobila, vanzari b2c, negociere vanzare, vanzare negociere contracte, vanzari produse servicii, tehnici negociere vanzare, tehnici vanzare consultanta, CrosERP, managementul showroom

Oct 2000 - Apr 2001 Consilier Vanzari - Mobexpert Class

7 luni

București | Vânzări | Comerț / Retail

Abilități și competențe dobândite:

KitchenDraw, Vanzare, Design interior, Vanzari directe, proiectare mobila, comunicare relationare, negociere vanzare, vanzare negociere contracte, vanzari produse servicii, tehnici negociere vanzare, relatii clientii lucrul publicul, CrosERP, GiottoCAD

Educație

2015 - 2017

Masterat - Universitatea Titu Maiorescu

Psihologie | București

Specializare "Tehnici de comunicare și influență socială"

Lucrarea disertație: "Particularități psihosociale ale comunicării în activitățile de promovare"

2004 - 2005

Masterat - Universitatea Politehnica Bucuresti

Ingineria si Managementul Sistemelor Tehnologice | București

Specializare "Conducerea fabricării integrate cu calculatorul"

2000 - 2004

Facultate - Universitatea Politehnica Bucuresti

Ingineria si Managementul Sistemelor Tehnologice | București

Specializare "Asigurarea calitatii"

Inginer Diplomat

1997 - 2000

Colegiu / Studii postliceale - Universitatea Politehnica Bucuresti - Colegiul tehnic nr.2

Energetica | București

Specializare "Termoenergetica"

Inginer colegiu

1991 - 1995

Liceu / Școală profesională - Liceul Unirea

Informatica | București

Diploma Bacalaureat

Abilități

Abilități generale

abilitati de vanzare si organizare, Abilitati de formator, Disponibilitate pentru deplasari, experienta in vanzari,

Loialitate fata de companie, promovare si vanzari, Comunicare eficienta, Design interior, KitchenDraw, proiectare mobila, vânzarea B2C, Showroom Management, proiectare design mobilier

Limbi străine

Engleză: Mediu

Italiană: Începător

Alte informații

Calificări

Formator /Trainer -CNFPA

dobândit în Aug 2010

Atestat analist Programator Ajutor

dobândit în Iul 1995

Certificări

Manager de Tranziție la Economia Circulară (CETM) – EQF 6 / CirCLER

dobândit în Feb 2026

Dezvoltarea strategiilor de afaceri circulare pentru industria lemnului și a mobilei

Auditor intern

dobândit în Iul 2001

Certificare ISO 9001:2015 - Managementul Calității (TÜV AUSTRIA ROMÂNIA)

Curs contabilitate asistata de calculator

dobândit în Iun 1996

Premii și Distincții

Diploma Sef Promotie (U.P.B.)

dobândit în Iul 2000

Diploma de excelenta (U.P.B.)

dobândit în Iul 2000

Proiecte

Colaboratori

perioada Oct 2000 - Aug 2024

Scavolini, OutdoorKitchen OF, Natuzzi, Gaggenau, Warendorf, Porada, Aran, Europeo, Flexform, Edra, Molteni, Poliform, Franke, Smeg, Neff, Bosch, Elica, Morfeus, Foscarini, Dada, Flou, Zanette, Calligaris, Schock, Stone Italiana, Cimstone, Laminam, Neolith, Candy, Pyramis, OnFire, ...

Voluntariat

Stagiu militar

perioada Sep 1996 - Sep 1997

UM1116 - Cercetare

Permis de conducere Categoria B

dobândit în 10 Apr 2001